**Fusões & Aquisições *cross-border* têm crescimento mundial de 98% e devem seguir em alta em 2022, segundo especialista**

*Bom desempenho mundial também reflete no mercado latino-americano e no Brasil, principal operador de M&A da região.*

As transações de Fusões & Aquisições de empresas entre países (*cross-border*) cresceram 98% em escala global, entre janeiro e outubro deste ano, em relação ao mesmo período do ano passado. Os dados são da Retivit, plataforma de pesquisa de mercado financeiro, e demonstram o maior volume da série histórica, desde 1980. E os bons resultados observados em nível mundial também se refletem na América Latina e, sobretudo no Brasil, responsável pela maioria das transações de M&A da região.

O economista britânico Adam Patterson, especialista em M&A *cross-border* e sócio da Redirection International, empresa especializada em assessoria de Fusões & Aquisições, destaca que as operações *cross-border* representam cerca de 30% de todas as transações registradas no Brasil e devem fechar 2021 com um crescimento de 20%, segundo levantamento do portal Fusões & Aquisições. Ainda de acordo com o portal, esse tipo de operação teve um valor médio de R$ 140 bilhões entre 2017 e 2020, no Brasil.

“Os *deals* mundiais de M&A chegaram a este patamar impulsionados principalmente pela recuperação econômica após o período mais crítico da pandemia de Covid-19, as baixas taxas de juros e os valores recordes de caixa disponíveis para as empresas e fundos de investimento gastarem em aquisições. A tendência é que em 2022 esse mercado siga aquecido. O câmbio atrativo facilita a procura por opções de investimentos, com isso o Brasil pode contribuir de forma significativa com o montante global de ofertas públicas iniciais (IPOs), transações e volumes de negócios no início do próximo ano”, analisa Patterson.

**Principais setores que podem atrair investimentos estrangeiros**

O especialista ainda destaca que o setor financeiro, de e-commerce, de tecnologia, da educação, do varejo de consumo e o setor imobiliário são os que mais podem se beneficiar das operações de Fusões & Aquisições *cross-border* na região.

Outro fator que beneficia as empresas brasileiras neste contexto, segundo Adam Patterson, é que ainda não se observa nenhuma influência das incertezas do cenário político de 2022, ano de eleições, nas operações *cross-border*.

“Nossa avaliação é que o atual momento do mercado é positivo e otimista para a continuidade dos negócios internacionais de M&A no Brasil. Desafios existem, mas também trazem oportunidades. O Brasil é um mercado muito grande para ser ignorado por empresas globalmente integradas que buscam novos fluxos de crescimento. As empresas brasileiras também estão bem capitalizadas e buscam cada vez mais oportunidades internacionais”, destaca.

**Transações *cross-border* requerem planejamento e conhecimento técnico**

Em um ambiente favorável como este, os empresários precisam estar atentos às oportunidades, porém é necessário pesar os riscos e as recompensas de se envolver nesses empreendimentos. “O mercado de M&A *cross-border* pode ser intimidador em um primeiro momento, porque está repleto de regulamentações estrangeiras, costumes desconhecidos e exposto a falhas de comunicação, porém, as Fusões & Aquisições internacionais se apresentam como uma forma de obter acesso rápido a novos mercados, clientes e tecnologia, por isso são tão atraentes”, explica Adam Patterson.

Neste sentido, contar com o auxílio de assessoria especializada é fundamental, com profissionais que conheçam bem o mercado e as normas de cada país. “Cerca de um terço das nossas transações envolvem empresas internacionais comprando empresas brasileiras ou empresas locais comprando ativos globais. Esse tipo de operação requer cautela e conhecimento técnico e depende de planejamento e análise criteriosa para cada caso”, destaca Adam Patterson.

De acordo com o especialista, no caso dos investimentos estrangeiros em empresas brasileiras, esta análise é ainda mais complexa, pois requer um profundo conhecimento do ambiente e da cultura local de negócios. “Isso inclui os custos diretos e indiretos relacionados à distribuição, procedimentos governamentais, benefícios trabalhistas, leis ambientais e estrutura tributária, por exemplo, o chamado Custo Brasil”, explica.

**Sobre a Redirection**

A Redirection é uma consultoria especializada em assessoria de Fusões & Aquisições para empresas locais e internacionais do middle market. Possui uma grande experiência em transações *cross-border*, com equipe atuante diretamente no Brasil, América Latina, Estados Unidos e Reino Unido. É membro da ACG e, também, desenvolve uma rede de parceiros selecionados em todos os principais setores de negócios e regiões do mundo.

<https://www.redirection.com.br/>